

AUSSENDIENSTMITARBEITER VERTRIEB REGION BERLIN/BRANDENBURG (M/W/D) Vollzeit 38,5 Std./Woche



AB SOFORT



VOLLZEIT



Berlin/Brandenburg

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Außendienstmitarbeiter für die Region Berlin/Brandenburg (m/w/d)**.

DIE FIRMA

Seit ihrer Gründung im Jahre 1827 ist CIMCO Werkzeuge eine der führenden Marken von Werkzeugen für den Profi-Handwerker der Elektrobranche. Von Beginn an ist das inzwischen in der 6. Generation familiengeführte und traditionsbewusste Unternehmen seiner Philosophie treu geblieben, Werkzeuge zu vertreiben, die den denkbar höchsten Ansprüchen der Profis gerecht werden.

Der Vertrieb erfolgt ausschließlich über den Fachhandel. Die Anwender sind professionelle Handwerksbetriebe aus der Elektrobranche oder Anwender aus der Industrie.

ZIEL DER POSITION

- Optimale Betreuung unserer professionellen Handwerks- und Industriekunden und unseres Partners des Elektrogroßhandels.
- Botschafter der Traditionsmarke CIMCO.

IHRE AUFGABEN

- Sie sind das regionale Gesicht von CIMCO in Berlin und Brandenburg und damit persönlicher Ansprechpartner unserer Bestandskunden, um sie bei einer den Ansprüchen des Kunden passenden Werkzeugausstattung oder geeigneten Lösungen zu beraten, sowohl in den Betrieben als auch auf Messen
- Sie gewinnen für CIMCO Neukunden durch die Kommunikation des Mehrwertes unserer Marke
- Sie unterstützen und informieren den Fachhandel, generieren und koordinieren Aufträge in Zusammenarbeit mit dem Serviceteam im Haus
- Sie arbeiten eng mit der Regionalvertriebsleitung und dem Vertriebsinnendienst zusammen und unterstützen unser Produktmanagement und unsere Entwicklungsabteilung bei der Weiterentwicklung unseres Produktsortimentes

IHR PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische und/oder technische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung; idealerweise Erfahrung in der Verarbeitung und im Vertrieb von Werkzeugen
- Kreative und proaktive Verkaufspersönlichkeit mit der dazugehörigen Begeisterungsfähigkeit und einem selbstsicheren Verhandlungsgeschick
- Ein hohes Maß an Integrität, Zuverlässigkeit und Eigenverantwortung
- Organisations- und Planungsfähigkeit
- Ausgeprägte Team- und Kommunikationsfähigkeit sowie eine hohe Serviceorientierung
- Erfahrung in gängigen IT-Systemen (CRM, ERP)
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Wohnort im Verkaufsgebiet sowie hohe Reisebereitschaft

DAS BIETEN WIR

- Ein abwechslungsreiches und verantwortungsvolles Aufgabenspektrum
- Ein sicherer Arbeitsplatz in einer dynamischen und familiären Arbeitsatmosphäre
- Eigenverantwortliches Arbeiten und kurze Entscheidungswege
- Vereinbarkeit von Berufs- und Privatleben
- Moderne Kommunikations- und Arbeitsmittel
- Umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Leistungsgerechtes Einkommen, Sozialleistungen
- Homeoffice
- Firmenwagen
- Regelmäßige Firmenevents
- Frisches Obst
- Kaffee- und Wasserflat
- Fahrrad- und E-Bike-Leasing

INTERESSIERT?

Senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an unsere Personalabteilung:

Frau Dorothee Friedrich
dorothee.friedrich@cimco.de

CIMCO Werkzeuge GmbH & Co. KG
Hohenhagener Str. 1 – 5 | 42855 Remscheid
www.cimco.de

